May 30, 2025

National Stock Exchange of India Limited
Exchange Plaza, 5th Floor,
Bandra Kurla Complex,
Bandra (E), Mumbai – 400051

Symbol: JUBLCPL

BSE Limited
Phiroze Jeejeebhoy Towers,
Dalal Street,
Mumbai – 400001

Scrip Code: 544355

Dear Sir/Madam,

Sub: Submission of copies of published Audited Standalone and Consolidated Financial Results for the quarter and financial year ended March 31, 2025

In furtherance to our intimation dated May 29, 2025 and pursuant to Regulation 30 and 47 of Securities and Exchange Board of India (Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulations, 2015, please find enclosed copies of MINT (English) and Hindustan (Hindi) newspapers dated May 30, 2025, in which Quick Response Code and the details of the webpage where complete Financial Results of the Company for the quarter and financial year ended March 31, 2025, accessible to the Investors, have been published. The aforesaid results were approved by the Board of Directors in their meeting held on May 29, 2025.

This is for information and records.

Thanking you,
For and on behalf of
Jubilant Agri and Consumer Products Limited

Hariom Pandey
Company Secretary

Encl: As above

भोजपुर थाना पुलिस ने दर्ज किया मुकदमा, छेड़छाड़ का है आरोप

जूडो खिलाड़ी से छेड़छाड़ में कोच सतीश पर केस

12 मार्च को सतीश ट्रेनिंग को बोल फार्महाउस ले गया था

28 अप्रैल को जीरो में एफआईआर दर्ज कर भोजपुर थाने भेजी गई

मुरादाबाद, वरिष्ठ संवाददाता। भोजपुर थाना पुलिस ने इस्लामनगर निवासी सतीश शर्मा के खिलाफ जूडो खिलाड़ी से छेड़छाड़ का केस दर्ज किया है। यह मुकदमा उत्तराखंड के देहरादून निवासी जूडो की नेशनल लेबल की खिलाड़ी की तहरीर पर लिखा गया है। जिसमें पीड़िता ने आरोप लगाया है कि प्रैक्टिस कराने के बहाने आरोपी कोच ने उसके साथ बीते मार्च में छेड़छाड़ और अश्लीलता की। पुलिस मामले की जांच कर रही है। यह मुकदमा पहले उत्तराखंड के राजपुर थाने में दर्ज हुआ था वहां से ट्रांसफर होकर यहां आया है।

उत्तराखंड के देहरादून जिले के राजपुर थाना क्षेत्र निवासी युवती ने पुलिस को दी तहरीर में बताया कि वह जूडो की नेशनल खिलाड़ी है। बीते साल वह पीआरडी ग्राउंड में कोचिंग कर रही थी। बाद में 2024 में उसका सलेक्शन भोपाल साई (एनसीओई) के लिए हो गया, लेकिन युवती की महिला कोच ने वहां जाने से मना कर दिया। बाद में उसने ही युवती को मुरादाबाद में आकर प्रैक्टिस करने की सलाह दी। पीड़िता के अनुसार वह देहरादून से मुरादाबाद आ गई। यहां कोच सतीश शर्मा उसे ट्रेनिंग देने लगे। पीड़िता के अनुसार कुछ दिन तक सबकुछ ठीकठाक चला, लेकिन बाद में कोच सतीश शर्मा उसके ऊपर ज्यादा ध्यान देने लगा। पीड़िता का आरोप है कि 12 मार्च 2025 को सतीश शर्मा उसे ट्रेनिंग के लिए चलने की बात कहकर भोजपुर के गांव इस्लामनगर स्थित अपने फार्महाउस पर खेतों के बीच ले गया।

फार्महाउस के कमरे में ले जाकर की छेड़छाड़, अश्लीलता

मुरादाबाद । पीड़िता का आरोप है कि वहां आरोपी ने अपने फार्महाउस के कमरे में ले जाकर छेड़छाड़ और अश्लीलता की। बाद में पीड़िता ने गिड़गिड़ाते हुए हाथपैर जोड़े तो आरोपी ने उसे छोड़ा। जिसके बाद पीड़िता ने अपने घर पहुंच कर परिजनों को जानकारी दी। बाद में उत्तराखंड के राजपुर थाना पुलिस ने 28 अप्रैल को जीरो में एफआईआर दर्ज कर प्रकरण को मुरादाबाद के भोजपुर थाने पर भेज दिया। एसएचओ भोजपुर शरद मलिक ने बताया कि वहां से एफआईआर मिलने के बाद गुरुवार को आरोपी सतीश शर्मा के खिलाफ भोजपुर थाने में एक एफआईआर दर्ज कर ली है।

पीएसी मैदान पर गुरुवार को प्रतियोगिता के सेमीफाइनल में भिड़ते खिलाड़ी।

मेजबान टीम को हराकर एटा फाइनल में पहुंचा

मुरादाबाद। 24वीं वाहिनी पीएसी मुरादाबाद के मैदान पर आयोजित 28वीं पश्चिमी जोन पीएसी हॉकी प्रतियोगिता के तहत गुरुवार को क्वार्टर फाइनल और सेमीफाइनल मुकाबले खेले गए। प्रतियोगिता में एटा और इटावा की टीमों ने शानदार प्रदर्शन करते हुए फाइनल में प्रवेश किया।

प्रतियोगिता के दूसरे दिन सुबह चार क्वार्टर फाइनल मुकाबले हुए। पहले मुकाबले में बरेली ने एटा को 3-0 से हराकर सेमीफाइनल में प्रवेश किया। दूसरे क्वार्टर फाइनल में इटावा और गौतमबुद्धनगर के बीच कड़ा मुकाबला हुआ, जिसमें इटावा ने शूटआउट में 2-0 से जीत दर्ज की। तीसरा मुकाबला मेजबान 24वीं वाहिनी पीएसी मुरादाबाद और अलीगढ़ के बीच खेला गया, जिसमें मुरादाबाद ने पेनाल्टी शूटआउट में 3-2 से जीत दर्ज की। चौथे मुकाबले में आगरा ने गाजियाबाद को एकतरफा मुकाबले में 7-0 से हराया। शाम को पहले सेमीफाइनल में इटावा और आगरा आमने-सामने हुए। निर्धारित समय तक दोनों टीमें गोल नहीं कर सकीं, जिसके बाद शूटआउट में इटावा ने 4-2 से जीत हासिल कर फाइनल का टिकट कटाया। दूसरे सेमीफाइनल में एटा और मुरादाबाद के बीच कड़ी टक्कर देखने को मिली। निर्धारित समय तक स्कोर बराबर रहने के बाद पेनाल्टी शूटआउट में एटा ने 4-3 से रोमांचक जीत दर्ज की।

जिले में पंद्रह से 21 जून तक मनाया जाएगा योग सप्ताह

मुरादाबाद। डीएम अनुज सिंह की अध्यक्षता में अंतर्राष्ट्रीय योग दिवस को लेकर तैयारी बैठक की गई। आगामी 21 जून को होने वाले योग दिवस की कार्ययोजना मांगी गई है। 15 से 21 जून तक योग सप्ताह मनाया जाएगा। डीएम ने कहा कि योग दिवस से सभी विद्यालयों में व्यवस्थाएं मुकम्मल करवा लें। प्रशिक्षित योग ट्रेनर के सहयोग से जिला, तहसील, ब्लाक और पंचायत स्तर पर संबंधित कार्मिक के योग प्रशिक्षण शिविर लगाए जाएं।

शराब पीकर उत्पात मचाने पर चार दबोचे

डिलारी। थाना डिलारी पुलिस ने शराब पीकर उत्पात मचाने के आरोप में चार लोगों को गिरफ्तार कर कोर्ट में पेश किया। नगर पंचायत ढकिया निवासी मोहम्मद नौशाद, मोहम्मद दानिश, ताहिर और मेराज, डिलरा चौराहे पर शराब पीकर राहगीरों से गाली गलौज कर रहे थे। तभी पुलिस ने समझने का प्रयास किया। आरोप है चारों आरोपी पुलिस कर्मियों से झगड़ा करने को उतारू हो गए।

शहर 30s

'आस्था का महाकुंभ' पुस्तक का विमोचन

मुरादाबाद। डॉ. अनुज अग्रवाल की पुस्तक 'आस्था का महाकुंभ' प्रयागराज में सरकार एवं केंद्र सरकार के प्रयासों पर बने कुछ महत्वपूर्ण कीर्तिमानों पर आधारित पुस्तक है। पं. दीन दयाल उपाध्याय लक्ष्य बुक बैंक के निदेशक डॉ. अनुज अग्रवाल ने बताया कि उनका फाउंडेशन गत कई वर्षों से समाज की मुख्यधारा से वंचित बच्चों को नि:शुल्क पाठ्य पुस्तक वितरित कर रहा है।

हिंदू मॉडल इंटर कॉलेज में महाराणा प्रताप जयंती प्रतियोगिता में विजेता छात्र।

निबंध प्रतियोगिता के विजेताओं को किया सम्मानित

मुरादाबाद। हिंदू मॉडल इंटर कॉलेज में महाराणा प्रताप जयंती एवं पुरस्कार वितरण समारोह कार्यक्रम हुआ। मुख्य अतिथि नीलम जैन, अध्यक्ष, जैन सेवा समिति, विशिष्ट अतिथि रीना तोमर, स्मिता सक्सेना रहीं। विद्यालय में ऑपरेशन सिंदूर विषय पर आयोजित निबंध प्रतियोगिता के सभी 77 विजेताओं को पुरस्कार एवं स्मृति चिन्ह देकर सम्मानित किया गया।

राष्ट्रीय शैक्षिक महासंघ, प्राथमिक संवर्ग के प्रतिनिधिमंडल ने बीएसए को ज्ञापन सौंपा।

प्रतिनिधिमंडल ने बीएसए को सौंपा ज्ञापन

मुरादाबाद। राष्ट्रीय शैक्षिक महासंघ मुरादाबाद, प्राथमिक संवर्ग के प्रतिनिधिमंडल ने बीएसए व वित्त एवं लेखाधिकारी से मुलाकात की। मंडल व जिलाध्यक्ष शांतिभूषण वर्मा के नेतृत्व में प्रतिनिधिमंडल ने उन्हें शिक्षक समस्याओं को लेकर ज्ञापन सौंपा। साथ ही इसके तत्काल निस्तारण की मांग की। इस अवसर पर जिला महामंत्री अकरम हुसैन, अजयपाल सिंह, सचिन शुक्ला, रमेश चंद्र मिश्रा, राजकुमार शर्मा, हरीश तिवारी, रेखा रानी, हरप्रीत कौर, दीप्ति खुराना, योगराज सिंह रहे।

मारपीट में छह लोगों के खिलाफ रिपोर्ट दर्ज

कांठ। थाना पुलिस ने न्यायालय के आदेश पर आधा दर्जन नामजद, एक अज्ञात पर ढाई माह बाद अभियोग पंजीकृत कर विवेचना शुरू की है। घोसीपुरा निवासी महिपाल सिंह पुत्र कन्हैया व दूसरे पक्ष के विजेंद्र सिंह पुत्र रमेश सिंह निवासी मोहल्ला घोसीपुरा में 14 मार्च को कहासुनी हुई थी। जब गाली देने को मना किया तो आरोप है कि जितेंद्र, बिजेंदर, सुरेंद्र, विपिन पुत्र गण रमेश आदि और एक अज्ञात ने महिपाल, पत्नी, पुत्र पुत्री से मारपीट की।

ग्रामीण की हत्या में दोषी को उम्रकैद

मुरादाबाद। 15 साल पहले संभल जिले में प्रधानी की रंजिश हुए हत्याकांड में दोषी को उम्रकैद की सजा मिली है। एडीजे-चार कोर्ट ने दोषी पर 25 हजार रुपये का जुर्माना भी लगाया है। मामले में कोर्ट के ट्रायल के दौरान केस के तीन आरोपियों की ट्रायल के दौरान मौत हो गई।

बहजोई के गांव किसौली निवासी रामचन्द्र पर दूसरे पक्ष ने जानलेवा हमला किया। तहरीर में कहा कि 2010 में गांव में प्रधानी के चुनाव हुए। इस चुनाव में परिवार ने गांव के चन्द्र पाल का साथ दिया। इसे लेकर गांव के यशपाल के संग उनकी झड़प भी हुई। 31 अक्तूबर,21 की शाम को रामचन्द्र व भाई घनश्याम गांव से घर लौट रहे थे। तभी आरोपी यादवेन्द्र उर्फ यादव, मनोज, सोमपाल व यशपाल ने रामचन्द्र को घेर लिया। हमलावरों ने पिता व बेटे पर फायर किए। गोली लगने से घायल को उपचार के लिए अस्तताल ले जाया गया। पर वह बच न सकें। एडीजीसी प्रदीप कुमार ने बताया कि कोर्ट में गवाह व पुख्ता साक्ष्य के आधार पर अदालत ने यादवेन्द्र को दोषी करार दिया।

पाकबड़ा स्थित कार्यालय में आयोजित बैठक में बोलते बसपा नेता पूर्व सांसद मुनकाद अली।

'मुस्लिमों पर हो रहे अत्याचार को बसपा ही रोक सकती है'

मुरादाबाद, मुख्य संवाददाता। मौजूदा वक्त दलितों, गरीबों पिछड़ों और मुस्लिम समाज पर अत्याचार हो रहा है। इस अत्याचार को सिर्फ बसपा सरकार में रोका जा सकता है। सभी को एकजुट होकर काम करने की जरूरत है तभी 2027 में बसपा ही आएगी। यह बातें बसपा के पूर्व सांसद मुरादाबाद के मुख्य सेक्टर प्रभारी मुनकाद अली ने मंडलीय समीक्षा के दौरान कहीं।

पाकबड़ा स्थित बसपा कार्यालय में मंडलीय समीक्षा बैठक में उन्होंने सभी 27 विधानसभा क्षेत्रों की सेक्टर और बूथ कमेटियों के गठन पर चर्चा की। बैठक में पूर्व सांसद नगीना एवं मुख्य सेक्टर प्रभारी मुरादाबाद मंडल गिरीश चंद्र, मुख्य सेक्टर प्रभारी मुरादाबाद मंडल डॉ. रणविजय सिंह, जाफर मलिक रहे।

मुंडाला में तेंदुए का आतंक, वन विभाग ने लगाया पिंजरा

मुरादाबाद। ग्रामीण क्षेत्रों के कांठ और छजलैट के गांवों में सबसे ज्यादा तेंदुए ने आतंक मचा रखा है। तेंदुओं के आतंक से ग्रामीणों ने खेत पर काम करना भी बंद कर दिया है। गांव में छुट्टा पशु को निवाला बनाने के बाद तेंदुए को पकड़ने के लिए वन विभाग ने गांव में पिंजरा लगाया गया।

छजलैट क्षेत्र के मुंडाला गांव में लगातार तेंदुआ बीते दिनों से दस्तक दे रहा है। इसी सप्ताह तेंदुए ने एक आवारा पशु को निवाला भी बनाया था। यहां तक कि एक रोज तेंदुआ, गांव के आबादी वाले क्षेत्र में भी घुस गया। रात होने की वजह से तेंदुए का मूवमेंट सीसीटीवी कैमरे में भी कैद हुआ और बीच-बीच में खेतों पर काम कर रहे किसानों को भी कई बार तेंदुआ दिखाई दे चुका है। डीएफओ सूरज ने बताया कि कांठ और छजलैट में तेंदुए ज्यादा सक्रिय हैं, गुरुवार को एक गांव में पिंजरा भी लगाया गया है।

टीएमयू को ओबीई रैंकिंग 2025 में टाइटेनियम बैंड

मुरादाबाद, वरिष्ठ संवाददाता। तीर्थंकर महावीर यूनिवर्सिटी ने आउटकम बेस्ड एजुकेशन- ओबीई रैंकिंग 2025 में टाइटेनियम बैंड हासिलकर एक नया कीर्तिमान स्थापित किया है। 2024 के डायमंड बैंड की तुलना में टीएमयू की यह एक महत्वपूर्ण उपलब्धि है। टाइटेनियम बैंड टीएमयू की शैक्षणिक उत्कृष्टता और परिणाम-आधारित शिक्षा के प्रति निरंतर प्रतिबद्धता का प्रतिफल है। ओबीई रैंकिंग में शामिल मानदंडों में पाठ्यक्रम की डिज़ाइन, सीखने के परिणाम, मूल्यांकन विधियां, छात्र सहभागिता और उद्योग की प्रासंगिकता जैसे कई पहलुओं को गंभीरता से परखा जाता है। टीएमयू के ग्रुप वाइस चेयरमैन मनीष जैन ने इस उपलब्धि पर कहा कि टाइटेनियम बैंड राष्ट्रीय स्तर पर उच्च शिक्षा की गुणवत्ता का एक प्रमुख मापदंड है। टाइटेनियम बैंड हासिल करना इस बात का प्रमाण है कि टीएमयू ने हमेशा शिक्षा के हर पहलू में गुणवत्ता और नवाचार को प्राथमिकता दी है। टीएमयू की डीन एकेडमिक्स प्रो. मंजुला जैन ने कहा कि ओबीई में शिक्षण और सीखने के चार प्रमुख घटक- पाठ्यक्रम डिजाइन, शिक्षण और सीखने के तरीके, मूल्यांकन और निरंतर गुणवत्ता सुधार (सीक्यूआई) और निगरानी शामिल हैं।

मनीष जैन, ग्रुप के वाइस चेयरमैन

बकरीद: ओज के उठान की व्यवस्था हर 30-30 मिनट के अंतराल पर हो

मुरादाबाद, वरिष्ठ संवाददाता। ईद-उल-जुहा (बकरीद) के त्योहार को सकुशल संपन्न कराने के लिए नगर निगम ने तैयारियां शुरू कर दी हैं। गुरुवार को नगर आयुक्त ने विभिन्न विभागों के प्रमुख अधिकारियों के साथ बैठक कर बकरीद संबंधी व्यवस्थाओं को दुरुस्त करने को कहा।

नगर स्वास्थ्य अधिकारी को ईदगाह व अन्य प्रमुख स्थलों की सड़कों की सफाई, यातायात व्यवस्था, जल छिड़काव, फॉगिंग, चूना का छिड़काव के कार्यों के साथ ही कुर्बानी के अपशिष्ट के शीर्घ निस्तारण के लिए निर्देश दिए। ओज के उठान की व्यवस्था हर 30-30 मिनट के अंतराल पर उठाने की व्यवस्था बनाने के निर्देश दिए।

स्टील रिसर्च एंड टेक्नोलॉजी मिशन ऑफ इंडिया (SRTMI) युवा पेशेवर/सलाहकार पद के लिए आवेदन आमंत्रित करता है

SRTMI, भारत सरकार के इस्पात मंत्रालय के सहयोग से भारतीय इस्पात उद्योग द्वारा की गई एक संयुक्त पहल है, जो भारतीय लौह एवं इस्पात उद्योग के लाभ के लिए disruptive and cutting edge technologies के विकास के लिए बनाया गया एक समर्पित मंच है।

SRTMI में युवा पेशेवर/ सलाहकार पदों के लिए आवेदन करने के इच्छुक उम्मीदवार विस्तृत विज्ञापन इस्पात मंत्रालय (https://steel.gov.in), SRTMI (www.srtmi.com) और SAIL (https://sail.co.in) की वेबसाइट पर देख सकते हैं।

आवेदन प्राप्त करने की अंतिम तिथि 10 जून, 2025 है।

ईद उल अजहा को लेकर दिए आवश्यक निर्देश

पाकबड़ा। गुरुवार को ईद उल अजहा को लेकर थाना परिसर में बैठक का आयोजन किया गया। बैठक में थाना प्रभारी विनोद कुमार ने बताया कि कोई भी ईद के दिन खुले में कुर्बानी नहीं करेगा, ऐसी कोई कुर्बानी नहीं होगी जिससे किसी दूसरे समुदाय के व्यक्तियों को हानि पहुंचे। नमाज सड़क पर नहीं पढ़ी जाएगी, सभी लोग सफाई का ध्यान रखेंगे। शांति के साथ ईद का त्यौहार मनाएंगे। किसी भी तरह की व्यवस्था नहीं होनी चाहिए। इसी मौके पर इमाम शम्मे आलम, सूफी मुजीब आलम, नगर पंचायत अध्यक्ष याकूब मलिक, जावेद पाशा, बबलू सैनी, मुस्तकीम, दानिश मलिक, नजाकत अली, भूरा प्रधान, आदि लोग मौजूद रहे।

कार्यालय मुख्य अभियन्ता (स्तर-1) ग्रामीण निर्माण विभाग, तपोवन मार्ग, रायपुर रोड, उत्तराखण्ड देहरादून
E-mail-hod.res.uk@gmailcom, Ph.No. 0135-2976444, Website www.res.uk.gov.in

पत्रांकः 423/ ग्रा०नि०वि०/ वै०अधि०- निविदा / 2025-26 दिनांकः 29 मई, 2025

-: ई-निविदा सूचना :-

1. कार्य का नाम- CONST. OF GIRLS HOSTEL AT V.C.S.G AAYURVIGYAN RESEARCH CENTER IN GOVERNMENT MEDICAL COLLEGE SRINAGAR PAURI GARHWAL.
2. अनुमानित लागत (जी०एस०टी० रहित)- 515.19 लाख।
3. कार्य पूर्ण करने की अवधि- 12 माह।
4. ई-पोर्टल पर निविदा उपलब्ध कराने की तिथि एवं समय- 31.052025 समय 10:00 Hrs
5. ई-पोर्टल पर निविदा प्राप्ति की अन्तिम तिथि एवं समय- 28.06.2025, समय 18:00 Hrs
6. तकनीकी बिड खोलने की तिथि एवं समय- 30.06.2025, समय 14:00 Hrs
7. निविदा आमंत्रण करने वाले अधिकारी का नाम एवं पता - कार्यालय मुख्य अभियन्ता (स्तर-1) ग्रामीण निर्माण विभाग, उत्तराखण्ड देहरादून।
8. निविदा की प्री-बिड बैठक का दिनांक, समय एवं स्थान- दिनांक 17.06.2025 समय 15:00 Hrs, कार्यालय मुख्य अभियन्ता (स्तर-1) ग्रामीण निर्माण विभाग, उत्तराखण्ड देहरादून।
9. अधिक जानकारी, अन्य संशोधन/ शुद्धि पत्र एवं निरस्तीकरण आदि के लिये बैबसाईट https://uktenders.gov.in पर login करते रहें।

(इं० विभु विश्वमित्र रावत)
मुख्य अभियन्ता (स्तर-1) ग्रामीण निर्माण विभाग, उत्तराखण्ड देहरादून।

JUBILANT
AGRI & CONSUMER PRODUCT

जुबिलैंट एग्री एण्ड कंज्यूमर प्रोडक्ट्स लिमिटेड
पंजीकृत कार्यालय : भारतीयग्राम, गजरौला, जिला अमरोहा–244 223 उत्तर प्रदेश, भारत
कॉर्पोरेट कार्यालय : प्लॉट सं. 142, चाइम्स, तीसरा तल, सेक्टर–44, गुरूग्राम–122 003, हरियाणा, भारत
| **CIN** – U52100UP2008PLC035862
वेबसाइट : www.jacpl.co.in | **फोन :** +91–124-2577229 | **ई–मेल :** investorsjacpl@jubl.com

31 मार्च 2025 को समाप्त तिमाही एवं वर्ष हेतु समेकित एवं अकाल अंकेशित वित्तीय परिणामों का विवरण

कंपनी के निदेशक मंडल ने 29 मई, 2025 को आयोजित बैठक में, 31 मार्च,2025 को समाप्त तिमाही एवं वर्ष हेतु कंपनी के अंकेक्षित, समेकित एवं एकल वित्तीय परिणामों को निदेशक मंडल द्वारा अनुमोदित किया गया।

इन परिणामों के साथ लेखापरीक्षक की रिपोर्ट कंपनी की वेबसाइट https://www.jacpl.co.in/uploads/prospectus/267invpdctfile_Outcomeofboardmeetingsigned.pdf और स्टॉक एक्सचेजों की वेबसाइट www.nseindia.com एवं www.bseindia.com, पर क्रमशः पोस्ट कर दी गयी है। आप इन परिणामों को क्यूआर कोड स्कैन करके भी देख सकते हैं।

निदेशक मंडल की ओर से
जूबिलैंट एग्री एण्ड कंज्यूमर प्रोडक्ट्स लिमिटेड
हस्ता/–
मोहनदीप सिंह
सीईओ एवं पूर्णकालिन निदेशक
डीआईएन संख्याः 10661432

स्थान : गुरुग्राम
दिनांक : 29 मई 2025

टिप्पणी : उपरोक्त विवरण सेबी (सूचीबद्धता बाध्यताएँ एवं प्रकटीकरण अपेक्षाएँ) विनिमय, 2015 के विनिमय 33 के अंतर्गत विनिमय 47 (1) के अनुसार है

माननीय उच्चतम न्यायालय की निगरानी वाली आवास परियोजना
लर्नेड कोर्ट रिसीवर के माध्यम से
एनबीसीसी (इंडिया) लिमिटेड
द्वारा निष्पादित

एन बी सी सी NBCC
नवरत्न सीपीएसई
ASPIRE

ई-नीलामी के माध्यम से इन्वेंट्री बल्क सेल

ईएमडी जमा करने की अंतिम तारीख 02.06.2025

3 और 4 बीएचके स्पेशियस लक्जरी अपार्टमेंट्स

- आधुनिक सुविधाओं के साथ प्रोजेक्ट
- गौर सिटी मॉल, प्रसिद्ध अस्पतालों और स्कूलों के नजदीक
- इंडिया गेट, आनंद विहार आईएसबीटी और रेलवे स्टेशन: 30 मिनट

ई-नीलामी दिनांक 03.06.2025 को आयोजित की जाएगी

कृपया ई-नीलामी दस्तावेज के लिए इस क्यूआर को स्कैन करें।

अधिक जानकारी के लिए,
कृपया हमारी वेबसाइट देखें:
www.nbccindia.in | www.receiveramrapali.in
या कॉल करें: **9772907414**

कृपया लोकेशन के लिए क्यूआर स्कैन करें।

Ola Electric revenue from ops falls below rival Ather's

Ola reported ₹611 cr revenue in Q4, for the first time trailing Ather, which recorded ₹676 cr

Ayaan Kartik & Shouvik Das
NEW DELHI

Ola Electric Mobility Ltd's revenue from operations crashed 41.5% sequentially to ₹611 crore in the January-March quarter, falling behind its smaller rival Ather Energy Ltd for the first time since the Bhavish Aggarwal-led startup sparked off the electric vehicle wave in the country eight years ago.

Ola Electric's other income totaled ₹117 crore in January-March, which helped the company end with ₹728 crore revenue in the final quarter of FY25. Ather, which went public earlier this year, had ₹11.7 crore in other income and ₹676.1 crore in revenue from operations in the quarter ended March 2025.

However, Ola's founder and chief executive Bhavish Aggarwal attributed the decline in revenue to two "one-time" causes—first, an issue with Ola Electric's buyer registration and delivery process, and secondly, an allocation of ₹250 crore to cater to warranty and repair claims made on the firm's early generation electric two-wheelers.

Net loss widened to ₹2,276 crore for FY25, driven by slow realization of revenue, long wait periods for product deliveries and warranty costs.

Revenue for FY25 dropped 9.9% to ₹4,514 crore, led largely by Ola Electric's March quarter revenue dropping by a whopping 41.5%.

"Q4 (of FY25) has been a tough quarter due to lower revenue and a one-time warranty provisioning, but I want to assure everyone that the company's fundamentals remain focused on our efforts to achieve vertical integration across the system. We've already started monetizing our in-house software platform, and while we are one or two quarters behind on our plans to integrate Ola's own battery cell into our products, they are well on track—we are currently coming close to achieving 80% yield optimization in our commercial EV cells. We've also brought down the turnaround time at service centres to an average of 1.1 days, which is industry-leading," Aggarwal said, in a bid to pacify investors and analysts after grossly missing street expectations.

Ola's founder and chief executive Bhavish Aggarwal attributed the decline in revenue to two 'one-time' causes. PTI

The company ended FY25 with a net loss of ₹2,276 crore—up 43% from last year. Net loss increased 54% in the March quarter to ₹870, which Aggarwal attributed to the above factors.

The figures, however, come off the back of higher annual two-wheeler sales than FY24—Ola Electric sold nearly 30,000 more scooters last financial year.

A *Bloomberg* poll of three analysts projected FY25 revenue of ₹4,760 crore and net loss of ₹1,880 crore for Ola Electric. The company delivered below expectations on both counts.

"The one-time factors led revenue to be what it was for last year and the last quarter. We have now shifted our registration process in-house, which has significantly reduced the time between accepting registrations and selling and invoicing. We're also taking a company-wide cost reduction project, and in Q1 FY26, we'll see the impact of that," Aggarwal said.

Industry stakeholders remained sceptical of Ola Electric's performance going forward. A senior automotive analyst at a top consultancy firm said on the condition of anonymity that a lack of consistency in delivery and turnaround of products can hurt the company in the long run. "Public or private, it will soon be four years of Ola Electric offering its products to customers. Four years is a good enough period for a company to stabilize its product delivery process for customers. If it is still taking quarterly hits due to inconsistencies in its fundamental operations, questions remain around whether it can truly scale up when demand builds further—a factor that incumbent automotive brands will clearly do much better at. This suggests a limited growth potential for Ola Electric, at least in the near term," he said.

Aggarwal focused on his long-term dream of achieving vertical integration of products—a process in which one company controls all aspects of its product, including software and components, alongside the core design. Apple is the biggest example of the success of vertical integration.

"Globally, the only EV companies that make money are Tesla and China's BYD—and they both follow a strong vertical integration strategy. We (Ola Electric) remain on track to achieve vertical integration in FY26," Aggarwal said.

He also offered guidance for the June quarter, stating that Ola Electric is aiming for revenue of ₹800-850 crore and gross margin of 28-30%, on sales of 65,000 scooters delivered during the quarter. The company ended FY25 with a gross margin of 20.5%—Aggarwal said that his cost reduction exercise is key to this margin expansion.

ayaan.kartik@livemint.com

For an extended version of this story, go to livemint.com.

SLOW LANE

OLA Electric's other income totalled ₹117 crore in the January-March period

FIRM's net loss widened to ₹2,276 cr for FY25, driven by slow realization of revenue

COMPANY's revenue for financial year 2025 dropped 9.9% to ₹4,514 crore

A *Bloomberg* poll of three analysts had projected FY25 revenue of ₹4,760 cr for Ola Electric

Lemon Tree expects boost from biz travel

Varuni Khosla
varuni.k@livemint.com
NEW DELHI

Hospitality chain Lemon Tree Hotels expects a strong revenue growth this fiscal year, lifted by a rebound in business travel and expansion across its various hotel segments. The positive outlook is underpinned by rising room rates and increasing occupancy levels, the firm said.

The firm has also seen a stabilization of key assets like its 670-room Aurika Mumbai hotel, which have helped buoy its revenue.

Lemon Tree Hotels' chairman and managing director Patanjali G. Keswani, speaking exclusively to *Mint*, said the company crossed ₹100 crore in quarterly net profit for the first time in January-March 2025, driven by strong occupancies in core business hubs. With 100 new hotels in the pipeline and a push to list its Fleur Hotels subsidiary to become debt-free, Keswani said Lemon Tree is positioning itself to tap rising demand for branded hotels across India—including in the vast unorganized sub-40-room segment—as more Indian households begin to travel.

For the fiscal year ended 31 March 2025, the firm on Thursday reported a revenue from operations of ₹1,286 crore, up 20% from FY24's ₹1,071 crore. Net profit for the year rose 34% to ₹243.1 crore. "Our growth was driven across our various brands, and across the board, partly driven by occupancy and partly by average room rates. In Q4, Aurika Mumbai also stabilized and our occupancy stood at 77-78%, growing 6-7% year-on-year," he said.

For an extended version of this story, go to livemint.com.

Bajaj Auto warns of output cuts over China magnet curbs

Ayaan Kartik
ayaan.kartik@livemint.com
NEW DELHI

Rakesh Sharma, executive director at Bajaj Auto.

Bajaj Auto Ltd on Thursday warned that its production can be severely affected if Chinese restrictions on rare earth magnets are not eased by July.

Chinese restrictions on key rare-earth magnets posed an existential threat to the electric vehicle (EV) business, Rakesh Sharma, executive director at Bajaj Auto, said during a media briefing after the quarterly results.

Worryingly for investors, Bajaj's management said that the launch timeline for the country's fourth-largest two-wheeler player's upcoming electric variants will also be impacted if the situation is not resolved.

"There is no short-term solution. Alternatives exist, but they will take time to develop," Sharma said.

Last month, China started asking for end-user certificates to clear exports of rare-earth magnets, which are required in electric motors and other components used in EVs.

> China almost entirely controls the global supply of rare earth magnets, crucial to making efficient motors

Mint earlier reported that automakers have petitioned the Prime Minister's Office, ministry of heavy industries and the commerce ministry to raise the issue of rare earth magnets.

The industry has highlighted to the government that there can be a serious threat to production lines at automobile factories if the situation is not resolved, as per three people in the know.

"Stocks are fast depleting. So far, 30 applications have been submitted to China, but none have received final approval. The Chinese government has said that final approvals will take about 45 days," Sharma said during the call.

China almost entirely controls the global supply of rare earth magnets, crucial to making efficient motors.

The licences are now being issued only after the firms are able to submit an array of documents, including photographs of the product where the magnets will be used and an undertaking that the product will not be used for any military application.

China's commerce ministry issues a certificate, which is valid for six months, after all documents are submitted. Sharma made the comments after the release of the company's January-March and FY25 results.

Its revenue rose 12% to ₹50,010 crore in FY25 due to a 7% growth in total two-wheeler and commercial vehicle sales to 4.6 million units.

For an extended version of this story, go to livemint.com.

Optum India's vision for humane, tech-driven healthcare transformation

Left to right: Surinder Singh, senior vice president—operations; Abhishek Kumar, senior vice president—operations; Madhuri Raya, vice president—software engineering; Rohit Agarwal, senior vice president—transformation, innovation and enablement; in conversation with Gautam Srinivasan

mint Brand Studio
OPTUM

The health sector is undergoing a significant transformation, with issues such as rising costs, disparity in access, and variation in health outcomes. As the global capability centre of the UnitedHealth Group—securing its position as the largest healthcare company on the Fortune 500 list, moving up to number 4—Optum India demonstrates the enablement of a simpler, more accessible and affordable health system by integrating healthcare operation capabilities, advanced data analytics and technology solutions.

At a session facilitated by Gautam Srinivasan, Optum India executives, Rohit Agarwal, senior vice president – transformation, innovation and enablement; Abhishek Kumar, senior vice president – operations; Surinder Singh, senior vice president – operations and Madhuri Raya, vice president – software engineering; described how their culture of innovation and collaboration was addressing significant challenges to the healthcare industry.

Underlying Optum's strategy is a focus on the 'Triple Aim' of healthcare: cost reduction, access expansion, and quality improvement. Surinder Singh emphasised that in the absence of systemic alignment, even sophisticated technology would not be enough. He spoke about the importance of timely information, real-time surveillance, and orchestrated interventions to fill healthcare gaps, especially in rural and underserved populations.

Building on this, Abhishek Kumar discussed the transition from volume to value-based care models, simplifying workflows and decreasing clinician burden through automation and interoperability, enabling doctors to concentrate on empathy and build patient trust, both essential elements of high-quality care.

Technology, however, must make things simpler, not more complicated. As Madhuri Raya noted, Optum is leveraging technology and innovation to advance preventive care, but success hinges on interoperable platforms. A people-centric health system in which patients, providers, and payers are truly integrated is the step forward.

Looking ahead, Rohit Agarwal defined four trends that are shaping the Optum roadmap: consumer empowerment, wellness-based models, interoperable ecosystems, and value-based incentives. Programmes at Optum such as iNNOV8, Bright Ideas, and iFactor convert employee creativity into scalable impact.

Crucially, Optum is also breaking silos between operations and technology. Programmes like "Sit with Ops" allow tech teams to understand frontline complexities and iterate faster, boosting efficiency, experience, and results. For Optum, success isn't just measured in terms of ROI or adoption rates, it's equally about impact. Ongoing upskilling, alignment, and co-creation with the patient ensure that the company's approach remains both resilient and relevant in an evolving healthcare landscape.

Ultimately, Optum India's model demonstrates that when technology and compassion meet, healthcare can not only be smarter and scalable, but even profoundly humane.

Created by Mint Brand Studio

Have fun with facts on Sundays

Catch the latest column of
HT TWTW
THE WEEK THAT WAS
A quiz on the week's development.

hindustantimes htTweets www.hindustantimes.com
HT FIRST VOICE. LAST WORD.

Jubilant Agri and Consumer Products Limited

JUBILANT AGRI & CONSUMER PRODUCT

Regd. Office: Bhartiagram, Gajraula, Distt. Amroha-244 223, Uttar Pradesh, India
Corporate Office: Plot No.142, Chimes, 3rd Floor, Sector-44, Gurugram-122 003, Haryana, India
CIN - U52100UP2008PLC035862
Website: www.jacpl.co.in | **Phone:** +91-124-2577229 | **E-mail:** investorsjacpl@jubl.com

Statement of Consolidated & Standalone Audited Financial Results for the Quarter and Year Ended 31 March 2025

The Board of Directors of the Company, at their meeting held on May 29, 2025 approved the Audited Consolidated & Standalone Financial Results of the Company for the quarter and year ended March 31, 2025.

The results along with the Auditor's Reports have been posted on the Company's website at https://www.jacpl.co.in/uploads/prospectus/267invpdctfile_Outcomeofboardmeetingsigned.pdf and on stock exchanges website www.nseindia.com and www.bseindia.com, respectively. The results can also be accessed by scanning the QR Code.

For and on behalf of the Board of Directors of Jubilant Agri and Consumer Products Limited
Sd/-
Mohandeep Singh
CEO & Whole time Director
DIN No. 10661432

Place : Gurugram
Date : May 29, 2025

Note: The above information is in accordance with Regulation 33 read with Regulation 47(1) of SE131 (Listing Obligation and Disclosure Requirements) Regulations 2015.

JUNIPER HOTELS LIMITED

JUNIPER HOTELS

(Formerly known as JUNIPER HOTELS PRIVATE LIMITED)
CIN: L55101MH1985PLC152863
Registered Office: Off Western Express Highway, Santacruz East, Mumbai 400 055.
Email: complianceofficer@juniperhotels.com; **Website:** www.juniperhotels.com

EXTRACT FROM THE AUDITED STANDALONE AND CONSOLIDATED FINANCIAL RESULTS FOR THE QUARTER AND YEAR ENDED MARCH 31, 2025

(₹ In Lakhs, unless otherwise stated)

Particulars	STANDALONE					CONSOLIDATED				
	Quarter Ended			Year Ended		Quarter Ended			Year Ended	
	March 31, 2025	December 31, 2024	March 31, 2024	March 31, 2025	March 31, 2024	March 31,2025	December 31,2024	March 31, 2024	March 31, 2025	March 31, 2024
	(Audited)	(Unaudited)	(Audited)	(Audited)	(Audited)	(Audited)	(Unaudited)	(Audited)	(Audited)	(Audited)
Total Income	25,525.83	22,680.83	21,686.50	85,566.35	76,050.72	28,695.04	26,098.31	24,817.64	97,561.19	82,630.62
Profit / (loss) before tax	7,293.86	4,059.31	514.80	15,419.36	(4,111.50)	7,345.46	4,351.60	687.02	14,998.93	(3,674.83)
Profit for the period / Year	5,456.90	3,034.00	3,543.91	8,027.66	908.34	5,495.40	3,249.29	4,675.52	7,128.85	2,379.79
Total Comprehensive Income for the period / Year, net of tax	5,434.87	3,045.51	3,498.18	8,046.91	875.63	5,470.32	3,257.38	4,633.86	7,141.75	2,352.13
Paid-up equity share capital (Face value Rs. 10/- per share)	22,250.24	22,250.24	22,250.24	22,250.24	22,250.24	22,250.24	22,250.24	22,250.24	22,250.24	22,250.24
Other equity	-	-	-	2,47,629.52	2,39,582.61	-	-	-	2,50,419.64	2,43,276.38
Earnings per equity share of face value of INR 10 each attributable to equity holders of the parent (EPS) Basic and Diluted (₹) * Not Annualised	2.45 *	1.36*	1.86*	3.61	0.56	2.47*	1.46*	2.46*	3.20	1.46

Notes to Financial Results

1. The above is an extract of the detailed format of audited financial results filed with the Stock Exchanges under Regulation 33 of the Securities and Exchange Board of India (Listing Obligations and Disclosure Requirements), 2015 as amended ("Listing Regulations"). The full format of the audited financial results are available on the Stock Exchange websites www.nseindia.com and www.bseindia.com and on Company's website www.juniperhotels.com.

For and on behalf of the Board of directors of Juniper Hotels Limited
Sd/-
Arun Kumar Saraf
Chairman and Managing Director
DIN: 00339772

Place: Mumbai
Date: May 28, 2025